

Grabels, le 11 juin 2019

**Le Groupe montpelliérain Ach@t Solutions annonce une croissance significative de ses résultats pour l'année 2018. Il renforce ainsi sa position de leader spécialisé en solutions et services d'assistance à forte valeur ajoutée pour les acteurs de l'achat public.**

2018 aura été une nouvelle année de belle consolidation de croissance pour Achat Solutions, qui voit son **Chiffre d'Affaires croître de 5%** (à périmètre constant) pour atteindre plus de **19,3 M€** (contre 18,5 M€ en 2017) ; et sa **capacité d'autofinancement dépasser les 4 M€**, soit 20,7 % de son CA. Fidèle à sa gestion de long terme, le Groupe consolide ses **fonds propres** à hauteur de **12,3 M€** (contre 8,8 M€ en 2017).

Chaque filiale a développé la **récurrence de ses revenus**, grâce notamment à la croissance accélérée du **SaaS** (Software as a Service). Ainsi, sur la seule année 2018, Achat Solutions a augmenté de 1,5 M€ son CA récurrent par rapport à 2017 ; et désormais, les contrats pluriannuels représentent plus de 2/3 des ventes.

Plus que jamais Ach@t Solutions, qui autofinance sa croissance interne et réinvestit chaque année plus de **15% de son CA en Recherche & Développement**, propose à ses 150 collaborateurs et ses 5.100 clients de belles perspectives d'évolutions et une solide pérennité.

Si ces bons résultats sont la conséquence d'une croissance pour l'ensemble des offres et sociétés du Groupe, c'est **l'offre de dématérialisation des marchés publics** qui connaît la progression la plus spectaculaire.

En effet, **Ach@t Solutions a su anticiper les changements dus à la transformation numérique de la Commande publique**, induits par l'obligation de dématérialisation des procédures de passation des marchés publics à partir de 2018. Ainsi, la plateforme de dématérialisation <https://www.marches-publics.info> conçue par **AWS**, a connu une **croissance de 38% en un an**. Pas moins de 330 nouveaux clients ont choisi de faire confiance à Ach@t Solutions en 2018, ce qui en fait l'offre la plus attractive du marché, malgré un contexte concurrentiel très dynamique ; pour devenir aujourd'hui le Profil Acheteur de référence.



**Christophe GARDENT, Président d'Ach@t Solutions, déclare :**

*« La récente clôture de nos comptes 2018 montre que le Groupe atteint son objectif d'être le leader de référence en solutions de gestion de l'achat public.*

*Notre crédo est de nous inscrire dans des projets industriels sources de valeur pour nos clients à la fois sur nos développements internes comme sur nos croissances externes.*

*La croissance de 2018 repose grandement sur l'intégration réussie d'AWS qui a permis à toutes nos filiales de répondre présent face aux enjeux du « Tout démat ».*

*Notre attachement à notre indépendance, allié à notre stratégie de développement de la récurrence, permettent de consolider significativement nos fonds propres ; au profit d'une grande pérennité pour nos clients et nos équipes internes.*

*Cette saine gestion nous permet d'étudier actuellement de nouveaux projets de croissance externe, toujours dans cette même logique industrielle qui fait de notre Groupe un très beau succès ».*

# Communiqué de presse

## A propos d'Achat Solutions

Créé en 1989, Ach@t Solutions est le 1<sup>er</sup> Groupe français prestataire de services et éditeur de progiciels à forte valeur ajoutée, spécialisé dans l'achat et les marchés publics à destination des acheteurs publics (Administrations, territoires et Santé) et des acteurs privés (maîtres d'œuvres, habitat social, laboratoires pharmaceutiques et fournisseurs de dispositifs médicaux). Il est composé de 5 sociétés : Agysoft, SIS Marchés, AWS (Avenue Web Systèmes), Pharmatic et Europharmatic.

Ach@t Solutions qui emploie plus de 150 collaborateurs, se classe parmi les 70 plus gros éditeurs de logiciels français et est membre du réseau BPI Excellence qui rassemble les PME françaises innovantes et en croissance.

Le Groupe envisage d'importants leviers de croissance pour les années à venir, en consacrant notamment des investissements internes élevés sur le big data, au travers de son offre [Sélénee](#), une plateforme innovante de mise en relation entre fournisseurs et acheteurs publics.

Indépendant (détenu majoritairement par ses cadres dirigeants), Ach@t Solutions est accompagné dans sa croissance par le fonds d'investissement régional en Occitanie IRDI SORIDEC Gestion et 2 investisseurs privés.



## A propos d'AWS



Créée en 1999 par Jamin KAROUTCHI, dont la récente disparition a profondément affecté l'ensemble du Groupe, **AWS** (Avenue-Web Systèmes) est une société spécialiste de la dématérialisation.

**AWS** édite AWS-Achat, une solution de dématérialisation des marchés publics créditée de la 2<sup>ème</sup> position nationale en termes d'avis publiés dans le domaine territorial ([www.marches-publics.info](http://www.marches-publics.info)).

**AWS-Achat** fait partie d'une **suite logicielle complète**, avec notamment :

- AWS-Légalité : homologation Helios et Actes réglementaires et budgétaires
- AWS-Parapheur : pour la validation et signature des documents

**AWS** est résolument engagée dans la digitalisation des achats publics pour ses 4600 clients.